



📍 Via Scorticabove, 141
00156 Roma
☎ 06.21116020
🌐 gruppopiccirillo.it
✉ purchasing@gruppopiccirillo.it



6 SEDI a Bologna, Caserta, Roma e Salerno

Dal 1980 il Gruppo Piccirillo è al fianco di privati, aziende e professionisti per semplificare ogni fase di acquisto, vendita e noleggio di veicoli, online e sul territorio. Con 2.000 auto in pronta consegna e 6 sedi operative, nel 2024 l'azienda ha superato i 12.000 veicoli venduti, raggiungendo 189 milioni di euro di fatturato, continuando a offrire un'esperienza trasparente, sicura e personalizzata.

MARCHI RAPPRESENTATI

MULTIMARCA

SEZIONE USATO

🌐 gruppopiccirillo.it

6 SEDI dedicate all'usato
1000 VETTURE (media mensile)
1000 VETTURE KM ZERO (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Certificazione sul chilometraggio
- Finanziamenti
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 150 Controlli effettuati
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Vettura sostitutiva per manutenzione

- Mesi di finanziamento offerti: da 12 a 96
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 12

ALTRI SERVIZI OFFERTI

- Rent to Buy
- Piccirillo Truck
- Allestimento veicoli
- Sistema di aste online per B2B
- Esposizione veicolo privato in vendita

ANTONIO PICCIRILLO

Consigliere



USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

Per Gruppo Piccirillo, l'usato premium è diventato un asset strategico di crescita. Grazie a una selezione accurata e oltre 150 controlli su ogni veicolo, sono garantite qualità, affidabilità e valore nel tempo. Questo ha permesso di ampliare l'offerta, valorizzare il brand e soddisfare una clientela sempre più attenta, integrando perfettamente l'usato nel modello di business, anche alla luce della nuova Agenzia. Un'opportunità colta con visione e oggi sempre più centrale.



SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

Gruppo Piccirillo sta rafforzando la propria autonomia sviluppando servizi a valore aggiunto integrati all'usato premium. Importanti investimenti sono stati fatti in soluzioni come il Rent To Buy, la vendita sospensiva con pagamenti fino a 90 giorni per operatori B2B e un ecosistema digitale con aste online riservate a commercianti, concessionarie e noleggiatori. L'azienda offre valutazioni rapide per usato e permuta, servizi post-vendita e finanziamenti personalizzati. Un approccio che migliora l'esperienza del cliente e aumenta la marginalità, liberandoci dalla dipendenza dai brand rappresentati.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?
50%

