

G. DEL PRIORE



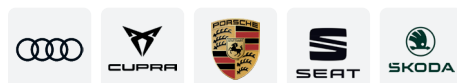
📍 Via Parmenide 260
84131 Salerno
☎ 089332700
🌐 www.delpriore.it
✉ info@delpriore.it

5 SEDI a Napoli, Potenza e Salerno



Da settant'anni G. Del Priore è sinonimo di professionalità, affidabilità e innovazione nel mondo dell'automotive. Concessionaria ufficiale Audi, SEAT, CUPRA, ŠKODA e Porsche, offre un'esperienza su misura per ogni necessità di mobilità, con un approccio consulenziale professionale e orientato a soddisfare tutte le necessità del cliente.

MARCHI RAPPRESENTATI



SEZIONE USATO

🌐 www.delpriore.it

3 SEDI dedicate all'usato
100 VETTURE (media mensile)
35 VETTURE KM ZERO (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Certificazione sul chilometraggio
- Consegna a domicilio
- Fidelity card
- Finanziamenti
- Formula soddisfatto o rimborsato
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 110 Controlli effettuati
- Possibilità di video call con venditore
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Vettura sostitutiva per manutenzione
- Mesi di finanziamento offerti: da 12 a 74
- Mesi di garanzia offerti: da 24 a 48

GIUSEPPE DEL PRIORE

Amministratore Unico



USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

L'usato premium è stato per l'azienda una leva fondamentale per superare le turbolenze degli ultimi anni: ha permesso di mantenere volumi, redditività e rapporto con il cliente, valorizzando al contempo il posizionamento nel segmento luxury. G. Del Priore ha puntato su servizi propri – finanziamenti, garanzie estese, pacchetti manutentivi – costruendo un'offerta indipendente, personalizzata e più redditizia. Importanti investimenti nella digitalizzazione, in un CRM evoluto e nella gestione stock intelligente hanno contribuito a rafforzare autonomia e competitività.



SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

L'azienda ha investito in modo deciso su servizi finanziari e manutentivi proprietari, svincolati dai brand rappresentati. L'obiettivo è offrire soluzioni su misura, rapide e più redditizie, rafforzando la relazione diretta con il cliente. Focus su garanzie personalizzate, pacchetti di manutenzione flessibili e strumenti digitali per la gestione post-vendita. Questo approccio consente maggiore controllo, marginalità e fidelizzazione, consolidando l'indipendenza strategica all'interno del mercato.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Attualmente l'usato di qualità rappresenta il 25% delle vendite totali. Entro il 2030 l'obiettivo è raggiungere il 50%, grazie a un piano strategico che valorizza il riutilizzo e la sostenibilità.

G. Del Priore punta a potenziare servizi come la certificazione dell'usato, garanzie estese, soluzioni di finanziamento dedicate e piattaforme digitali per facilitare valutazioni, permuta e acquisti online, incrementando così fiducia e accessibilità per il cliente.