

Ferri

The Driving Solution

📍 Via Emilia Ponente, 2040
47522 Cesena (FC)

☎ 0547.603711

🌐 www.ferri.com

✉ info@ferri.com



9 SEDI a Cesena, Forlì, Ravenna, Rimini e San Marino

Il Gruppo Ferri, storica azienda romagnola con oltre sessant'anni di esperienza nel settore automobilistico, è una realtà multibrand di eccellenza. Con una presenza consolidata in Romagna, Ferri è dealer ufficiale dei marchi Ford e Suzuki, offrendo una vasta gamma di servizi per soddisfare le esigenze della clientela. Negli ultimi anni, l'azienda ha ampliato la propria offerta includendo i brand Dongfeng, Voyah e Mhero.

MARCHI RAPPRESENTATI



SEZIONE USATO

FERRI GARAGE

🌐 www.ferri.com

4 SEDI dedicate all'usato

300 VETTURE (media mensile)

10 VETTURE KM ZERO (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Consegna a domicilio
- Finanziamenti
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 100 Controlli effettuati
- Possibilità di video call con venditore
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Vettura sostitutiva per manutenzione
- Mesi di finanziamento offerti: da 18 a 96
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 72

MAURO FERRI

CEO



USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

Il Gruppo ha puntato con decisione sull'usato certificato, mantenendo standard elevati nella qualità dei veicoli consegnati. Questo approccio ha generato una forte percezione di affidabilità e sicurezza, compensando efficacemente la carenza di stock e l'inflazione del nuovo nei momenti critici. Ma non solo: ha creato un volano per gli anni successivi, rafforzando l'immagine di auto di qualità, capaci di trasmettere fiducia e tranquillità al cliente, rendendo l'usato premium un asset strategico duraturo.

SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

L'organizzazione ha scelto di investire in modo strategico nell'ambito dei servizi assicurativi, specializzandosi in soluzioni tailor made, sulla base delle esigenze specifiche dei clienti e delle caratteristiche dei veicoli venduti. Lo stesso vale per le garanzie: Ferri - The Driving Solution offre un servizio autonomo rapido ed efficace che garantisce tranquillità, risposte veloci e ripristino efficiente. L'obiettivo è



fornire un'esperienza premium a 360°, che rafforzi la loyalty dei clienti.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Il core business resta la vendita di veicoli nuovi, ma è in corso un rafforzamento dell'area usato, con focus sui veicoli commerciali, segmento ad alto potenziale. Oggi l'usato vale il 40% delle vendite, con un rapporto di 80 usati ogni 100 nuovi. L'obiettivo al 2030 è il rapporto 1:1, valorizzando l'Usato di Qualità, che oggi rappresenta il 70% delle vendite di auto usate al dettaglio. L'azienda punta su servizi integrati: finanziamenti con valore futuro garantito, mobilità e soluzioni assicurative.

Il recente inserimento di nuovi brand renderà questo traguardo ancora più sfidante.

