



Your Mobility Solution

📍 Via Lungobisagno Dalmazia 69D
16141 Genova

📞 01083771

🌐 www.gruppoge.it

✉️ info@gruppoge.it



8 SEDI a Genova, Imperia e Savona

Con oltre 50 anni di esperienza, il Gruppo GE è cresciuto da semplice concessionaria a punto di riferimento per la mobilità in Liguria. Gecar e GT Motor rappresentano 13 marchi per la vendita e 15 per l'assistenza, distribuiti su 8 sedi e 17 showroom, incluso uno dedicato ai veicoli commerciali. Innovazione, passione e spirito pionieristico guidano ogni passo del Gruppo.

MARCHI RAPPRESENTATI



SEZIONE USATO

AUTOLET

🌐 www.gruppoge.it/auto/?type=USED

4 SEDI dedicate all'usato

200 VETTURE (media mensile)

30 VETTURE KM ZERO (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Certificazione sul chilometraggio
- Finanziamenti
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 250 Controlli effettuati
- Possibilità di video call con venditore
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Mesi di finanziamento offerti: da 24 a 60
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 12

FRANCESCO MONTANELLA

Titolare



USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

Più che un'ancora di salvezza, l'usato premium è stato per questa azienda una vela spiegata nel mare agitato degli ultimi anni: per il Gruppo GE non mai è stato un piano B, ma un piano solido basato su qualità selezionata, processi certi e fiducia costruita nel tempo.

Mentre il nuovo si dimostrava più volatile, Gruppo GE ha accelerato sul valore del "già vissuto", curato come nuovo e venduto come esperienza. Oggi non è più emergenza, è cultura d'impresa. E domani sarà uno dei volti migliori dell'identità commerciale di questa azienda.

SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

Nell'ambito dell'usato di qualità, per Gruppo GE l'indipendenza nei servizi è una scelta strategica: sono in corso importanti investimenti per potenziare finanziamenti, assicurazioni tailor-made, estensioni di garanzia e programmi di manutenzione pensati per fidelizzare, non solo per vendere.

Il team sta lavorando per costruire un ecosistema GE: riconoscibile, redditizio e coerente con i valori aziendali. L'usato premium è il punto di partenza, i servizi il vero moltiplicatore di valore.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Oggi l'usato rappresenta circa il 35% delle vendite, una quota condizionata anche dai limiti strutturali della Liguria, dove lo spazio è risorsa scarsa e preziosa: entro il 2030 l'obiettivo è raddoppiarla, grazie a un modello più snello, digitale e integrato.

Il Gruppo GE punta a rendere l'usato premium una scelta di prima fascia, non una seconda opzione.

