



📍 Via Principale
66030 Mozzagrogna (PE)
☎ 379.1558884
🌐 gruppofrentauto.com
✉ info@gruppofrentauto.com

7 SEDI ad Ancona, Civitanova Marche, Campobasso, Mozzagrogna, Pescara, San Benedetto del Tronto, Vasto



Gruppo Frentauto è rappresentante ufficiale del Gruppo Stellantis con Fiat, Lancia, Abarth, Jeep, Alfa Romeo, Fiat Professional, Leapmotor e del Gruppo Volkswagen con Skoda; del Gruppo SAIC con MG, del Gruppo Hyundai e per il Service anche con Peugeot, Opel, Citroen e Ford. Copriamo ben 6 Province in 3 Regioni (Marche, Abruzzo e Molise) con 7 sedi. Dal 1993 il Gruppo Frentauto è un punto di riferimento nel Centro Italia anche per il post vendita con 5 officine autorizzate.

MARCHI RAPPRESENTATI



SEZIONE USATO

FRENTAUTO PRIME

🌐 gruppofrentauto.com

7 SEDI dedicate all'usato
115 VETTURE (media mensile)
45 VETTURE KM ZERO (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Certificazione sul chilometraggio
- Consegna a domicilio
- Finanziamenti
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 110 Controlli effettuati
- Ritiro usato in permuta
- Vettura sostitutiva per manutenzione
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Vettura sostitutiva per manutenzione
- Mesi di finanziamento offerti: da 12 a 72
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 24

ALBERTO ROLLI

Amministratore Delegato



USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

Il Gruppo Frentauto ha saputo sfruttare l'usato come una protezione contro le difficoltà del mercato post-pandemia. Grazie a una selezione accurata di veicoli usati di alta qualità, l'azienda ha risposto in modo efficace alla carenza di veicoli nuovi, coprendo le mancate vendite e soddisfacendo le nuove esigenze dei clienti. Inoltre, l'usato ha giocato un ruolo fondamentale nel rafforzare la reputazione del Gruppo e consolidare la posizione di leader nel settore, aumentando la fiducia del pubblico.

SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

Il Gruppo Frentauto punta su un potenziamento continuo dei servizi finanziari e post-vendita, con un focus particolare sulla manutenzione multimarca, l'assistenza personalizzata e le soluzioni di finanziamento

flessibili. Inoltre, è in corso un rafforzamento della rete di officine specializzate. Questi investimenti permettono di aumentare l'autonomia dai brand, migliorare la redditività e offrire un servizio a 360°, sempre più in linea con le esigenze del cliente: dalle richieste digital, all'assistenza post-vendita.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Attualmente la percentuale si aggira intorno al 30%; nel 2030 è previsto un aumento fino al 40-45%. Nei prossimi anni, il mercato dei veicoli usati è destinato a crescere, grazie a tecnologie avanzate che migliorano l'affidabilità e la durata dei veicoli.

L'adozione di auto elettriche e ibride renderà il mercato più sostenibile e accessibile. Inoltre, la digitalizzazione faciliterà gli acquisti, aumentando la trasparenza e la sicurezza delle transazioni. In generale, la combinazione di innovazione, sostenibilità e facilità d'accesso porterà a un futuro positivo per il settore dei veicoli usati.

