

DE BONA MOTORS

DE BONA MOTORS

📍 Via Luigi Galvani, 3/e
39100 Bolzano
📞 0438.6800
🌐 www.debona.it
✉️ info@debona.it

9 SEDI nelle province di Belluno, Bolzano, Padova, Rovigo, Treviso, Venezia e Vicenza

Con una storia di quasi 50 anni e circa 500 collaboratori, De Bona Motors è uno dei più importanti dealer automotive del nord Italia. E' presente con 9 showroom in Veneto e Trentino-Alto Adige in rappresentanza di ben 27 marchi tra automobili e veicoli commerciali oltre al brand proprietario dell'usato De Bona First. Offre servizi di vendita, service, noleggio, gestione flotte, assicurazioni e finanziamenti.

MARCHI RAPPRESENTATI



SEZIONE USATO

DE BONA FIRST

🌐 www.debona.it/de-bona-first-usato-garantito/

9 SEDI dedicate all'usato - **1200 VETTURE** (media mensile) - **500 VETTURE KM ZERO** (media mensile)

SERVIZI OFFERTI

- Assistenza stradale
- Certificazione sul chilometraggio
- Consegnna a domicilio
- Finanziamenti
- Formula soddisfatto o rimborsato
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 110 Controlli effettuati
- Possibilità di video call con venditore
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Vettura sostitutiva per manutenzione
- Mesi di finanziamento offerti: da 24 a 120
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 60
- Soddisfatti o rimborsati: 7 giorni



TOP DEALERS ITALIA 2026

GAETANO DE BONA

Founder



proprietario De Bona First per valorizzare la qualità dei suoi usati ed i servizi annessi alla loro vendita.

I nostri investimenti sono orientati, da un lato a diffondere sempre più i valori di alta qualità e convenienza legati al marchio De Bona First, dall'altro a continuare a stringere accordi proficui con i partner tecnici e finanziari, che garantiscono certo il profitto ma, soprattutto, che consentano di offrire dei servizi a reale valore aggiunto per il cliente finale. Siano essi pacchetti assicurativi, finanziari o di garanzia/manutenzione. Per De Bona Motors il cliente è il motore di tutto.

LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Attualmente il nostro usato di qualità rappresenta circa il 50% sul totale delle vendite. Si tratta di una quota in costante crescita frutto di una strategia volta a garantire all'azienda maggiore flessibilità di offerta su servizi e pricing verso i clienti, la costruzione di un brand proprietario sempre più forte e indipendente e, ovviamente, una marginalità che, mediamente, risulta sempre maggiore rispetto al prodotto nuovo.

