

## COMER SUD

📍 Via Melilli  
95100 Catania  
☎ 095.7567611  
🌐 [www.comersud.it](http://www.comersud.it)  
✉ [info@comersud.it](mailto:info@comersud.it)

**16 SEDI** nelle province di Agrigento, Caltanissetta, Catania, Enna, Messina, Palermo, Ragusa, Siracusa



Comer Sud, fondata nel 1980, è una concessionaria auto multimarca con sede principale a Catania e numerose filiali in Sicilia. Nata come Concessionaria Ufficiale Mercedes-Benz per veicoli industriali, l'azienda ha ampliato la propria offerta includendo tutta la gamma della Stella e marchi come smart, Nissan, Volkswagen, SEAT, CUPRA, Renault e Dacia. Tra gli eventi significativi, l'espansione nel mercato delle auto usate e l'apertura di nuove sedi a Palermo e a Messina nel 2024.

## MARCHI RAPPRESENTATI



## SEZIONE USATO

## COMER SUD USATO

🌐 [www.comersud.it/auto-usate](http://www.comersud.it/auto-usate)

**7 SEDI** dedicate all'usato  
**200 VETTURE** (media mensile)  
**15 VETTURE KM ZERO** (media mensile)

## SERVIZI OFFERTI

- Finanziamenti
- Igienizzazione completa
- Pacchetti assicurativi
- Pacchetti manutenzione
- 20 Controlli effettuati
- Ritiro usato in permuta
- Ritiro usato anche senza permuta
- Valore futuro garantito
- Mesi di finanziamento offerti: da 12 a 72
- Mesi di garanzia offerti: da 12 a 48

## DAVIDE DI MARTINO

General Manager



## USATO PREMIUM, MIGLIOR ANTIDOTO CONTRO I CIGNI NERI?

Negli ultimi anni, il settore dell'usato ha svolto un ruolo determinante nella crescita dell'azienda. Grazie a strategie mirate e a un'attenta analisi orientata allo sviluppo, è diventato progressivamente uno dei principali pilastri della nostra attività.

Questo comparto rappresenta, e continuerà a rappresentare sempre di più, il fulcro del business di Comer Sud, con l'obiettivo di consolidare ulteriormente la posizione sul mercato raggiunta. L'obiettivo è quello di crescere sempre di più nelle vendite del reparto usato così da recuperare i margini persi dalle minori vendite di vetture nuove.

## SERVIZI PROPRI ANZICHÉ DEL BRAND RAPPRESENTATO

I servizi legati al mondo dell'usato rappresentano un elemento strategico, sia per incrementare i margini di vendita, sia per rafforzare la fidelizzazione del cliente.

Consapevole dell'importanza dell'offerta di valore anche nel post-vendita, la concessionaria ha sviluppato i "Pacchetti D-Service": soluzioni su misura dedicate all'usato, che includono garanzie e coperture assicurative pensate per offrire un servizio completo, affidabile e in linea con le esigenze del cliente.

Inoltre la rete delle officine dedicate alle vetture usate è in rapida crescita, così da offrire un servizio sempre migliore per il cliente finale.

## LA VOSTRA PERCENTUALE USATO ATTUALE E QUELLA PREVISTA NEL 2030?

Attualmente, l'usato di qualità rappresenta circa il 40% delle vendite a clienti privati, ma l'obiettivo è ambizioso: raggiungere il 100%.

Per farlo, Comer Sud intende investire sempre più nei servizi personalizzati, mettendo al centro la persona. L'acquisto di una vettura usata deve trasformarsi in un'esperienza completa, a 360 gradi, grazie all'integrazione – già in fase di vendita – di tutti quei servizi che semplificano la gestione post-acquisto e migliorano la soddisfazione del cliente. Per arrivare a quest'obiettivo la società sta crescendo anche in termini strutturali con l'apertura di 3 nuove sedi dedicate al reparto usato.

